

شناسایی و رتبه‌بندی عوامل مؤثر بر پذیرش فناوری اطلاعات (پژوهشی در صنایع فولاد کشور)

محمود جعفرپور^۱
محمد مهدی بهرامزاده^۲

چکیده

هدف اصلی نوشتار حاضر، ارائه و ارزیابی یک مدل مفهومی از پذیرش فناوری اطلاعات است که با توجه به ماهیت آن با روش پژوهشی توصیفی و پیمایشی انجام شده است. مدل مفهومی پژوهش با بررسی مدل‌های موجود و با شناسایی متغیرهای مؤثر بر پذیرش فناوری اطلاعات، طراحی و با مطالعه نگرش کاربران سیستم مورد نظر در سازمان مطالعه‌شده، شامل کارکنان اداری، کارکنان فنی، مدیران میانی و مدیران ارشد، در قالب پنج فرضیه‌ی اصلی و ده فرضیه‌ی فرعی آزموده شد.

نتایج این پژوهش نشان داد بهترتبیب سه متغیر انتظار تلاش، انتظار اجرا و هنجارهای ذهنی (نفوذ اجتماعی) با کسب میانگین نمره‌ی ۵، ۴۶ و ۳/۱۳۶ در قالب سه فرضیه‌ی اصلی و در سطح اطمینان ۹۹ درصد، تأیید و حائز رتبه‌های اول تا سوم شدند، ضمن آنکه شاخص‌های «سازگاری با شرایط کاری» و «تسهیل ارتباطات»، به عنوان پراهمیت‌ترین و شاخص‌های «استفاده مکرر از رایانه در آینده» و «توصیه‌ی اکید بر استفاده از رایانه به دیگران»، به عنوان کم‌اهمیت‌ترین شاخص‌ها در فرایند پذیرش فناوری اطلاعات شناسایی شد. همچنین از میان فرضیه‌های فرعی مطالعه‌شده، تنها دو فرضیه‌ی فرعی تایید شد که براساس آنها، سن و جنسیت به عنوان متغیرهای تعديل‌گر بر رابطه‌ی میان دو متغیر انتظار تلاش و قصد رفتاری تأثیرگذار بوده‌اند. ضمن آنکه متغیرهای مطالعه‌شده با کسب میانگین ۱۹/۲۷ و ۲۰/۱۵۵ بهترتبیب در میان مدیران ارشد و مدیران میانی، کمترین و بیشترین نمره را کسب کردند.

واژگان کلیدی: پذیرش فناوری اطلاعات، انتظار اجرا، انتظار تلاش، هنجارهای ذهنی، قصد رفتاری، رفتار استفاده.

۱- دانشجوی دکترا مدیریت بازارگانی دانشگاه علامه طباطبایی (نویسنده‌ی مسئول). Mahmoudjafarpoor@yahoo.com

۲- کارشناس ارشد مدیریت بازارگانی.

تاریخ پذیرش: ۹۲/۱۰/۳۰

تاریخ دریافت: ۹۱/۱۰/۲۳

مقدمه

اگرچه تولید محصولات و ارائه خدمات با فناوری‌های جدید در حال جهانی‌شدن است و کشورهای در حال توسعه می‌توانند با بهره‌گیری از این نوع فناوری مراحل توسعه را از راه میان‌بر بپیمایند (رابینز؛ ۱۵۳: ۱۳۸۸)، اما در نظر گرفتن شرایط و الزامات انتقال فناوری، از عوامل مؤثر بر پذیرش آن از سوی کاربران محسوب می‌شود، زیرا توجه به افزایش سرمایه‌گذاری سازمان‌ها در زمینه‌ی استفاده از خدمات الکترونیکی در دهه‌های اخیر، این نگرانی را به دنبال داشته است که آیا هزینه‌هایی که در این راه صرف شده است، توانسته مزایای مورد نظر مدیران سازمان‌ها را محقق کند؟ حداقل بخشی از این دغدغه و نگرانی به موضوع پذیرش فناوری از سوی کاربران مربوط می‌شود. از این‌رو مدت زمانی نسبتاً طولانی است که پذیرش فناوری اطلاعات از سوی کاربران به عنوان یک فناوری جدید و رو به رشد، به‌دلیل وجود دشواری‌های موجود در مسیر آن، مورد توجه پژوهشگران قرار گرفته است. از این‌رو به‌نظر می‌رسد که فهم نحوه‌ی تصمیم‌گیری کاربران برای پذیرش فناوری اطلاعات، یکی از مهم‌ترین چالش‌ها در پیاده‌سازی طرح‌ها و موضوعات مدیریتی آنها است (King et al, 2006: 743). تحقیقات نشان می‌دهد که میزان پذیرش فناوری خدمات الکترونیکی از سوی کاربران در یک صنعت، تأثیر بسیاری بر موفقیت یا شکست آن دارد. از این‌رو مدل‌های متنوعی برای تشریح جنبه‌های مختلف مؤثر بر پذیرش فناوری اطلاعات^۱ ارائه شده است (Ajzen et al, 1991: 179; Davis et al, 1989; Moore et al, 1991: 292; Venkatesh et al, 2003: 22). این جوانب بیشتر بر چگونگی شکل‌گیری ادراک یا باورها (Lewis et al, 2003: 657)، چگونگی تأثیر اقدامات سازمانی، مانند آموزش بر پذیرش فناوری اطلاعات یا چگونگی تفاوت تأثیر افراد در فرایندهای پذیرش فناوری اطلاعات (Agarwal et al, 1999: 1047) مرکز داشته‌اند. فصل مشترک رویکردهای نظری ارائه شده در این است که چه متغیرهایی منجر به افزایش میزان استفاده از فناوری

اطلاعات می‌شود. نکته‌ای که در این بین اهمیت دارد این است که مدل‌های پذیرش فناوری، بیشتر در محیط‌های سازمانی آمریکا به کار برده شده و موارد کاربرد آن در کشورهای صنعتی به غیرآمریکا از جمله سوئیس و ژاپن، نادر و در کشورهای در حال توسعه، نادرتر (Loch et al,2003:145) است. از این‌رو به‌نظر می‌سد از آنجا که مدل‌های موجود، صرفاً بر تحلیل کاملاً عقلایی استوار هستند برای کاربرد در کشورهای دیگر از جمله ایران نیازمند اصلاحاتی خواهند بود.

با توجه به آنچه که بدان اشاره شد و با درنظر گرفتن این مهم که سازمان مورد مطالعه (شرکت فولاد خوزستان) از مدتی پیش اقدام به راهاندازی سیستم مدیریت یکپارچه‌ی اطلاعات و ارائه‌ی خدمات الکترونیکی به کارکنان، مشتریان و پیمانکاران خود کرده است، در این پژوهش تلاش شد تا عوامل مؤثر بر پذیرش و به‌کارگیری فناوری اطلاعات از سوی کاربران شامل کارکنان و مدیران، شناسایی و بررسی شود.

اهمیت، ضرورت و اهداف تحقیق

پذیرش فناوری‌های جدید در سازمان‌ها و استفاده‌ی از آن به‌وسیله‌ی افراد و کارکنان، همواره مسئله‌ی پیچیده‌ای بوده است که در این میان سیستم‌های یکپارچه با مقیاس بزرگ^۱، با پیچیدگی‌ها و دشواری‌های بیشتری در پیاده‌سازی آن همراه بوده‌اند (King et al,2007:2). سیستم‌هایی که چه از جهت کارکردهای درون‌سازمانی و چه از جهت کارکردهای برون‌سازمانی از جمله ارتباط با تأمین‌کنندگان، شرکا و مشتریان، به‌دبیال روابط و تعاملات مؤثرter هستند. مثال‌های بسیاری از پیاده‌سازی و استقرار سیستم‌های جدید به‌ویژه سیستم‌های اطلاعاتی در سازمان‌ها وجود دارد که صرف زمان و هزینه‌ی زیاد و بعضی از اختلالات و مشکلات در پیاده‌سازی و اجرا را در پی داشته‌اند و گاهی حتی نسبت‌به قبل از پیاده‌سازی نیز هیچ مزیت خاصی ایجاد نکرده‌اند.

به همین سبب استقرار سیستم‌های فناوری اطلاعات با موانعی مواجه است که بی‌توجهی به آنها سبب ناکامی یا ناکارآمدی خواهد شد. به عنوان یک نمونه، گزارشی که گروه بررسی جنبه‌های سازمانی فناوری اطلاعات وابسته به وزارت بازرگانی و صنعت انگلیس منتشر کرده است، نشان می‌دهد که حدود ۸۰ تا ۹۰ درصد پژوهش‌های فناوری اطلاعات به اهداف عملکردی خود نمی‌رسند و بخش مهمی از این عدم موفقیت به دلیل بی‌توجهی جدی سازمان‌ها به عوامل غیرفنی انسانی، سازمانی و فرهنگی است که عوامل اصلی تعیین‌کننده در اثربخشی سیستم‌های جدید هستند (Cabrer et al,2001:245).

در واکنش نسبت به این نتایج و مشاهدات، تحقیقات زیادی بر روی شناخت عوامل حیاتی موفقیت^۱ در پیاده‌سازی سیستم‌های فناوری اطلاعات انجام شده است، زیرا متخصصان و کارشناسان مدیریت علاقه‌مند هستند تا عوامل مؤثر بر پذیرش فناوری‌های جدید به‌ویژه فناوری اطلاعات از سوی کاربران را درک کنند تا براساس آن الگویی را برای پذیرش فناوری و کاهش مقاومت کارکنان در برابر آن طراحی و اجرا کنند. طبعاً شناسایی عوامل مؤثر بر پذیرش فناوری اطلاعات می‌تواند به مدیریت تغییر در سازمان و افزایش مقبولیت خدمات الکترونیکی از سوی کاربران کمک کند.

با توجه به این مهم، پژوهش حاضر به دنبال شناسایی عوامل مؤثر بر پذیرش فرهنگ فناوری اطلاعات در سازمان مورد مطالعه است تا بتواند تأثیر این پذیرش را بر تسهیل روندها و فرایندها، کاهش هزینه‌ها، افزایش سود و ارتباط مناسب با مشتریان و پیمانکاران شناسایی کند. این امر ضمن ترسیم اهمیت و ضرورت پرداختن به موضوع، اهداف پژوهش ازجمله ۱. مطالعه‌ی مدل‌های پذیرش فناوری اطلاعات؛ ۲. شناسایی و رتبه‌بندی عوامل مؤثر بر پذیرش فناوری اطلاعات و ۳. ارائه‌ی مدل مفهومی از پذیرش فناوری اطلاعات و ارزیابی آن در سازمان مطالعه‌شده را تبیین می‌کند.

1. Critical Success Factors (CSF).

پذیرش فناوری اطلاعات؛ مدل‌ها و متغیرهای تأثیرگذار

رضایت قابل شرح و اثبات برای به کاربردن فناوری اطلاعات در وظایفی که برای پشتیبانی آنها طراحی شده است، به عنوان پذیرش فناوری اطلاعات تعریف می‌شود (Dillon, 2001:205). پژوهش‌هایی که در آنها از واژه‌ی «پذیرش» برای به کاربردن فناوری اطلاعات استفاده شده است، اغلب از دیدگاه تئوریک به سمت مدل پذیرش فناوری^۱ جهت می‌یابند (Davis, 1989:982). از سوی دیگر مدل‌های بسیاری برای درک پیش‌آیندهای کاربرد سیستم‌های فناوری اطلاعات ایجاد شده‌اند که جنبه‌های گستردگای را کشف کرده‌اند و پذیرش فناوری را تحت تأثیر قرار می‌دهند. این جنبه‌ها بر چگونگی تشکیل باورها و عملکردهای سازمانی مانند تأثیرات آموزشی پذیرش فناوری یا چگونگی تفاوت افراد در فرایند پذیرش فناوری اطلاعات متمرکز بوده‌اند. اشتراک این رویکردهای فرضیه‌ای در شرح متغیرهایی است که به کاربرد فناوری اطلاعات در سطح وسیعی منجر می‌شوند (Lai et al, 2005:373). از سوی دیگر در مطالعات مرتبط با پذیرش فناوری نواقصی وجود دارد که از آن جمله می‌توان به ویژگی‌های بخش اجتماعی شامل کمبود شواهد مرتبط با عوامل مؤثر بر پذیرش فناوری از سوی متخصصان و انجام‌نشدن بررسی‌های وسیع در تحقیقات مرتبط با پذیرش فناوری اشاره کرد. اما به‌حال دیدگاه‌های فرضیه‌ای بسیاری برای درک عوامل مؤثر بر تصمیم کاربران مبنی بر پذیرش فناوری شکل گرفته است. منطقی که به‌دلیل این جریان تحقیقاتی وجود دارد نیز این است که کاربران به‌منظور دریافت مزایای مورد نظر از سرمایه‌گذاری فناوری اطلاعات، می‌بایستی آن سیستم را پذیرند و از آن استفاده کنند که البته تحقق این موضوع نکته‌ی مهمی است و تلاش‌های تحقیقاتی فراوانی بر روی آن انجام شده است؛ هر چند که عوامل ناشناخته‌ی فراوانی در خصوص عوامل تعیین‌کننده‌ی تصمیم کاربر برای پذیرش فناوری اطلاعات همچنان وجود دارد (Johnson, 2005:311).

1. Technology Acceptance Model (TAM).

به منظور مطالعه‌ی پذیرش فناوری اطلاعات و عوامل مؤثر بر آن، مدل‌ها و الگوهای متعددی مطرح شده است که از آن جمله می‌توان به تئوری اشاعه‌ی نوآوری، تئوری عمل مستدل، تئوری رفتار برنامه‌ریزی شده و... اشاره کرد. بر این اساس در ادامه، مهم‌ترین تئوری‌های مرتبط با پذیرش فناوری اطلاعات مطالعه می‌شود تا در نهایت متغیرهای مؤثر بر پذیرش فناوری اطلاعات در سازمان مورد مطالعه در قالب یک مدل مفهومی شناسایی و بررسی شود.

تئوری رفتار برنامه‌ریزی شده^۱ (TPB)

سازوکار اصلی این تئوری که مبتنی بر تئوری اقدام مستدل^۲ (TRA) است، بر پایه‌ی این فرض قرار دارد که رفتار فرد تحت تأثیر تمایلات او قرار دارد، بنابراین رفتار انسان‌ها با سه دسته از باورهای رفتاری، هنجاری و کنترلی جهت می‌یابند. همچنین این مدل مدعی است که مهم‌ترین عوامل تعیین‌کننده‌ی قصد رفتاری شامل نگرش به رفتار، هنجار یا نرم ذهنی و کنترل رفتاری درکشده است که کنترل رفتاری درکشده ضمن تأثیرپذیری از مهارت‌ها، منابع و فرصت‌های در دسترس، خود مستقیماً بر رفتار تأثیرگذار خواهد بود (Schaper et al,2007:212). این تئوری از این دیدگاه حمایت می‌کند که گرایش رفتاری نتیجه‌ی مستقیم هدایت به‌سمت یک رفتار خاص و کنترل رفتاری است، از این‌رو در کشش افراد به‌سوی برخی رفتارها، حالتی وجود دارد که بستگی به سادگی انجام آن رفتار یا تلاش زیاد برای آن دارد. طبق بررسی‌های صورت‌گرفته، تعدادی پژوهش در حوزه‌ی سیستم‌های اطلاعاتی با استفاده از این تئوری انجام شده است (Raitoharju,2007:243) که به انواع گوناگونی از کاربردهای پذیرش فناوری توجه کرده‌اند و از آن جمله می‌توان به پذیرش درمان از راه دور (Chau et al,2001:297)، تجارت الکترونیکی، شبکه‌ی گسترده‌ی جهانی^۳ (Hsu

-
1. Theory Of Planned Behavior (TPB).
 2. Theory Of Reasoned Action (TRA).
 3. World Wide Web.

برنامه‌ریزی شده می‌تواند برای برخی از زمینه‌ها از جمله در جایی که افراد کنترل کاملی بر رفتار خود ندارند، مناسب باشد.

تئوری اشاعه‌ی نوآوری^۱ (IDT)

این تئوری سعی دارد اطلاعاتی درباره‌ی روش مناسب برای حرکت یک طرح نوآورانه از مرحله‌ی اختراع به مرحله‌ی کاربرد ارائه دهد (Rogers, 1995:356). این تئوری درباره‌ی فرایند تصمیم‌گیری نوآورانه که نرخ به کارگیری اختراعات را در عمل مشخص می‌کند، بحث کرده و فرض می‌کند که افراد را می‌توان بر حسب سرعت به کارگیری نوآوری به وسیله‌ی آنها در پنج طبقه‌ی ۱. نوجوان، ۲. افرادی که زود تطبیق می‌یابند، ۳. افرادی که خیلی زود خود را تطبیق می‌دهند، ۴. افرادی که دیر تطبیق می‌یابند و ۵. افرادی که خود را تطبیق نمی‌دهند، قرار داد. در این تئوری فرض می‌شود پنج ویژگی مزیت نسبی نوآوری، سازگاری نوآوری با شرایط کنونی، پیچیدگی، قابل آموزش‌بودن نوآوری و قابل مشاهده‌بودن نتایج کاربرد نوآوری، بر اشاعه‌ی نوآوری تأثیرگذار است (Rogers, 1995:370). این تئوری در بسیاری از مطالعات مربوط به سیستم‌های اطلاعاتی به کار رفته است (Raitoharju, 2007:243). براساس این تئوری فقط سه ویژگی شامل برتری نسبی، پیچیدگی و قابلیت انطباق، به‌طور ثابت با پذیرش فناوری اطلاعات رابطه دارند و بر آن تأثیر می‌گذارند (Agarwal et al, 1999:1047) که در این میان، قابلیت انطباق، عامل اولیه در شکل‌دهی نگرش کاربران برای استفاده از خدمات فناوری اطلاعات محسوب می‌شود (Chen et al, 2002:705).

1. Innovation Difusion Theory.

مدل پذیرش فناوری^۱ (TAM)

این مدل که به‌شکل گستردگی برای تشریح پذیرش IT طی بیش از دو دهه به‌کار گرفته شده است (Davis, 1986:260)، چهارچوبی مفهومی است که به‌طور ویژه برای توضیح پذیرش فناوری رایانه و سیستم‌های اطلاعاتی از سوی کاربران بر مبنای تئوری اقدام مستدل می‌پردازد (Al-Gahtani et al, 2007:681) و هدف آن تشریح عوامل تعیین‌کننده در پذیرش فناوری جدید از جمله خدمات الکترونیک است که مدل این کار را با ردیابی اثر عوامل خارجی بر باورها، نگرش‌ها و تمایلات انجام می‌دهد (Chen et al, 2002, 715 &). طبق مدل TAM، سودمندی درکشده^۲ و سهولت کاربرد درکشده^۳ (Honglei et al, 2005, 374) به‌شکل توانم همراه با تمایل به استفاده، مهم‌ترین عوامل تعیین‌کننده‌ی رفتار و استفاده از IT هستند (Ajzen, 1991:179) که بر اثر دو عامل یادشده، احساس یا حالتی به وجود می‌آید که بر باورها و نگرش‌های شخص اثر می‌گذارد. اگرچه گرایش به استفاده از یک سیستم، به‌طور مشترک ناشی از تلقی یا نگرش فرد به استفاده از آن و تلقی سودمندی آن است، ولی بهندرت تعیین‌کننده‌ی درجه‌ی واقعی به کارگیری سیستم است. مدل پذیرش فناوری فرض می‌کند که هرچه کاربران سودمندی و سادگی کاربرد سیستم را بیشتر بدانند، نگرش بهتری نسبت‌به آن خواهند داشت. درجه‌ی سودمند دانستن و نگرش مربوطه، منجر به افزایش گرایش رفتاری می‌شود و از این طریق کاربر به استفاده‌ی واقعی از سیستم روی می‌آورد. بنابراین انتظار می‌رود که درجه‌ی بالایی از سودمندی و سادگی کاربرد ادراکشده در افراد، در حوزه‌ای که به‌طور وسیعی سیستم را به کار گرفته‌اند، مشاهده شود. در این موارد، بیشتر معیارهایی مانند زمان، دفعات به کارگیری سیستم، مقدار به کارگیری یا تنوع به کارگیری استفاده شده است (Loch et al, 2003:145).

1. Technology Acceptance Model (TAM).

2. Perceived Usefulness.

3. Perceived Ease Of Use.

مدل بسط یافته‌ی پذیرش فناوری؛ TAM2 و UTAUT

در مدل TAM2، ویژگی‌های مربوط به سودمندی درکشده شامل هنجارهای ذهنی، روابط کاری، کیفیت خروجی و نتایج قابل مشاهده در مدل پذیرش فناوری، گستردگی و داوطلبانه‌بودن و تجارب قبلی نیز به عنوان عوامل تعدیل‌گر مربوط به هنجارهای ذهنی، به آن افزوده شد (Moon et al,2001:217). هنجارهای ذهنی بیان می‌کند که افراد مهم درباره‌ی کاربرد یا به کارنبردن فناوری جدید به وسیله‌ی کاربر چگونه فکر می‌کنند؛ به عبارت دیگر نظر افرادی که برای فرد مهم هستند درباره‌ی استفاده یا به کارنبردن فناوری از سوی فرد چیست (Hsu et al,2004:370). اگرچه این مدل باورها و رفتارهای پیش‌کاربردی و پس‌کاربردی را به صورت جداگانه مورد خطاب قرار می‌دهد و دقیق و سهولت استفاده‌ی آن نیز قابل توجه است، ولی به دلیل ناتوانی در تعیین موانع پذیرش فناوری و همچنین سطح پایین پیش‌بینی، تئوری یکپارچه‌ی پذیرش و به کارگیری فناوری^۱ ارائه شد. این مدل طی یک بازنگری بر روی ابعاد و شاخص‌های مربوط به هشت مدل رفتاری به کارگیری سیستم‌های اطلاعاتی، توسعه داده شد.

عوامل مؤثر بر پذیرش فرهنگ فناوری اطلاعات

همان‌گونه که گفته شد، چهار مدل TPB، IDT، TAM و TAM2، ابعاد و شاخص‌های مؤثر بر پذیرش فناوری اطلاعات را ارائه کرده‌اند که در عین حال هریک، از نقاط ضعفی نیز رنج می‌برند. در عین حال اگر بخواهیم جمع‌بندی کامل و جامعی در خصوص عوامل مؤثر بر پذیرش فرهنگ فناوری اطلاعات در سازمان داشته باشیم، به چهار بعد کلیدی عملکرد مورد انتظار، تلاش مورد نیاز، نفوذ اجتماعی و شرایط تسهیل‌گر می‌رسیم که این چهار عامل به‌طور مستقیم تعیین‌کننده‌ی تمايل به استفاده از یک سیستم است و

1. Unified Theory Of Acceptance And Use Of Technology (UTAUT).

به رفتار افراد برای استفاده‌ی واقعی شکل می‌دهند. بنابراین در ادامه، هریک از این چهار متغیر، مطالعه و بررسی می‌شوند.

انتظار اجرا^۱

انتظار اجرا که از مدل TAM2 گرفته شده است به عنوان درجه‌ای تعریف می‌شود که در آن یک فرد اعتقاد دارد استفاده از فناوری به او برای رسیدن به منافعی در عملکرد شغلی کمک می‌کند و یک عامل تعیین‌کننده برای قصد استفاده است. همچنین این بعد عواملی از جمله کارایی درکشده و مزیت نسبی را که محکم‌ترین پیش‌بین‌های پذیرش فناوری هستند دربردارد. در یک محیط تجاری، انتظار اجرا نقش مهمی در تصمیم‌گیری و پذیرش فناوری دارد و به طور مستقیم و غیرمستقیم می‌تواند از طریق عوامل رویکردی، قصد رفتاری را تحت تأثیر قرار دهد (Schaper et al,2007:221). اتخاذ انتظار اجرا در زمینه‌های پذیرش فناوری اطلاعات به این معناست که به نظر کاربران، فناوری اطلاعات مفید است، زیرا به آنها در جست‌وجوی اطلاعات، انجام هرچه سریع‌تر دیگر کارها، انعطاف و کارایی دستیابی به خدمات مختلف کمک می‌کند. بر این اساس به‌نظر می‌رسد جنسیت می‌تواند به عنوان تتعديل‌گر مهمی در رابطه‌ی بین انتظار اجرا و قصد رفتاری نقش داشته باشد. به عبارت دیگر انتظار اجرا برای استفاده از فناوری اطلاعات در میان مردان و زنان در سنین مختلف یکسان نیست (Alapetite et al,2006:42).

انتظار تلاش^۲

انتظار تلاش به عنوان درجه‌ای از سهولت تعریف شده است که با کاربرد سیستم همراه است، زیرا سهولت استفاده از رایانه، میزان کاربرد آن را تحت تأثیر قرار می‌دهد و

1. Performance Expectancy .

2 . Effort Expectancy .

افزایش این میزان را باید با افزایش قصد رفتاری برای استفاده از رایانه همواه دانست (Al-Gahtani et al,2007:681). همچنین در این رابطه، نوع جنسیت و میزان تجربه‌ی فرد نیز می‌تواند تأثیرگذار باشد (Wills et al,2008:396): کاربران با تجربه‌تر، کمتر تحت تأثیر سهولت استفاده قرار می‌گیرند و سن نیز می‌تواند دیدگاه کاربران را درباره‌ی واضح، قابلیت درک‌پذیری، انعطاف و سهولت استفاده‌ی فناوری هدف، تحت تأثیر قرار دهد. علاوه‌بر این انتظار تلاش می‌تواند وجود شرایط تسهیل‌گر را تعیین کند. به عبارت دیگر شرایط تسهیل‌گر در صورت بروز انتظار تلاش، نمود می‌یابد. انتظار تلاش از شاخص‌هایی استفاده می‌کند که میزان دشواری و سهولت درک‌شده از سوی کاربر از کاربرد رایانه و فناوری اطلاعات را نشان می‌دهند.

هنجارهای ذهنی^۱ (نفوذ اجتماعی)

هنجار ذهنی به فشار اجتماعی درک‌شده به‌وسیله‌ی فرد برای انجام یا عدم انجام رفتار هدف اشاره دارد، زیرا افراد غالباً بر مبنای ادراکاتشان از آنچه که دیگران (دوستان، خانواده، همکاران و...) فکر می‌کنند باید انجام دهند، عمل می‌کنند و قصد آنها برای پذیرش رفتار به صورت متأثر از افرادی است که ارتباطات نزدیکی با آنها دارند (Loch et al,2003:145). منطق تأثیر مستقیم هنجار ذهنی بر قصد رفتاری کاربران این است که افراد حتی اگر قصد یک رفتار یا عواقب آن را نیز نداشته باشند، ممکن است آن رفتار را به‌نمایش بگذارند. این رفتار آنها می‌تواند تحت تأثیر برخورد افراد مهم دیگر و طرز تفکر آنها باشد. بنابراین یک فرد در جهت پیروی از دیگران، رفتارهایی را از خود بروز می‌دهد (Venkatesh et al,2000:189; Hsu et al,2004:369; Jong et al,2009:533).

در تحقیقات مختلف، گروه‌های مرجع متعددی شناسایی شده‌اند که می‌توانند بر هنجار ذهنی افراد تأثیر بگذارند که از آن جمله می‌توان به دوستان، آشنايان، خانواده و همدانشگاهی‌ها اشاره کرد (Chau et al,2001:699).

1. Subjective Norm.

می‌تواند مبنایی برای متأثرکردن احساسات افراد درباره‌ی کاربرد فناوری باشد. این تأثیر درونی‌سازی به این معناست که اگر یک مافوق یا دوست بگوید که ابداع خاصی می‌تواند مفید باشد، این پیشنهاد می‌تواند درک فرد را از آن ابداع تحت تأثیر قرار دهد (Yi et al,2006:361). گرچه اساسی برای پیش‌بینی اینکه چگونه هریک از این گروه‌ها بر قصد پذیرش اثرگذار خواهند بود وجود ندارد، ولی به‌طور کلی تمامی این گروه‌ها به‌گونه‌ای در قصد افراد برای پذیرش فناوری تأثیرگذار هستند. به‌طور کلی هنجار ذهنی دو نقش متفاوت و مجازی ۱. پیش‌آیند قصد رفتاری و ۲. پیش‌آیند کارابی درک شده را ایفا می‌کند و شامل دو تأثیر متمایز می‌شوند؛ الف. تأثیر اطلاعاتی که به هنگام پذیرش اطلاعات کسب شده از سوی دیگران به‌عنوان شاهدی از واقعیت به‌وسیله‌ی کاربر اتفاق می‌افتد و ب. تأثیر هنجاری که هنگامی اتفاق می‌افتد که یک شخص خود را با انتظارات دیگران منطبق می‌کند تا در این میان پاداشی را دریافت یا از مجازات پرهیز کند. این دو نوع تأثیر اغلب از طریق سه فرایند کاملاً متمایز درونی‌کردن، بازشناسی و پذیرش، عمل می‌کنند؛ فرایند درونی‌سازی هنگامی رخ می‌دهد که یک کاربر اطلاعات را به‌عنوان افزایش‌دهنده‌ی دانش خود درک کند؛ بازشناسی زمانی رخ می‌دهد که یک کاربر عقیده‌ای را که دیگران دارند، اتخاذ کند و پذیرش زمانی صورت می‌گیرد که یک کاربر خود را منطبق با انتظارات دیگران کند. هنجار ذهنی که عامل تعیین‌کننده‌ای برای قصد استفاده است، می‌تواند تأثیرات متمایزی بر کاربران متناسب با جنسیت آنها داشته باشد و به‌وسیله‌ی سن و تجربه تعديل شود (Alapetite et al,2006:36).

شرایط تسهیل گر^۱

شرایط تسهیل گر درجه‌ای است که یک فرد اعتقاد دارد یک سازمان و زیربنای فنی برای حمایت از سیستم وجود دارد، اغلب به استفاده‌ی واقعی از فناوری مربوط می‌شود

1. Facilitating Conditions.

و عواملی همچون حمایت‌های سازمانی، آموزش و فراهم کردن حمایت‌های رایانه‌ای را شامل می‌شود. شرایط تسهیل‌گر به عنوان پیش‌آیند مستقیم قصد رفتاری و کاربردی فرض می‌شود و انتظار می‌رود که تأثیر شرایط تسهیل‌گر فناوری، بتواند مدیران را نسبت به موانع ممکن در جهت کاربرد مطلع کند. بنابراین نبود منابع تسهیل‌گر نشانه‌ی موانع کاربردی است و ممکن است مانع تشکیل قصد رفتاری و کاربردی شود. شرایط تسهیل‌گر از سه ساختار ریشه‌ای کنترل رفتاری در کشده، موقعیت دسترسی و سازگاری تشکیل شده است و این گونه پیش‌بینی می‌شود که شرایط تسهیل‌گر به جای تأثیرگذاری بر قصد رفتاری استفاده، تأثیر مستقیمی بر استفاده‌ی واقعی داشته باشد. لازم به یادآوری است که شرایط تسهیل‌گر، کمترین متغیر مورد مطالعه در تئوری‌ها و مدل‌های موجود است. متغیرهای سن و تجربه نیز با شرایط تسهیل‌گر تعامل دارد و استفاده از رایانه را تحت تأثیر قرار می‌دهند (بهرامزاده؛ ۱۳۸۸: ۶۹).

قصد رفتاری

قصد رفتاری یا قصد کاربر، میزان احتمال به کارگیری فناوری اطلاعات از سوی فرد و بیانگر شدت نیت و اراده‌ی فردی برای انجام رفتار هدف است (Loch et al, 2003: 145). قصد رفتاری همیشه قبل از رفتار و متصل به آن است. به عبارت دیگر همیشه قبل از رفتار واقعی، قصد رفتاری وجود دارد که طی آن احتمال ذهنی فرد را برای بروز یک رفتار خاص نشان می‌دهد. سه عامل انتظار اجرا، انتظار تلاش و نفوذ اجتماعی، مقاصد رفتاری کاربر را تحت تأثیر قرار می‌دهند. بنابراین هنگامی که کاربران یک پیش‌بینی تجربی از فناوری را داشته باشند، قصد رفتاری بهتر می‌تواند رفتار استفاده را پیش‌بینی کند (Taylor et al, 1995: 144). بر این اساس کاربرد فناوری اطلاعات ممکن است برای کاربران با تجربه به صورت مؤثرتری مدل‌سازی شود.

رفتار استفاده^۱

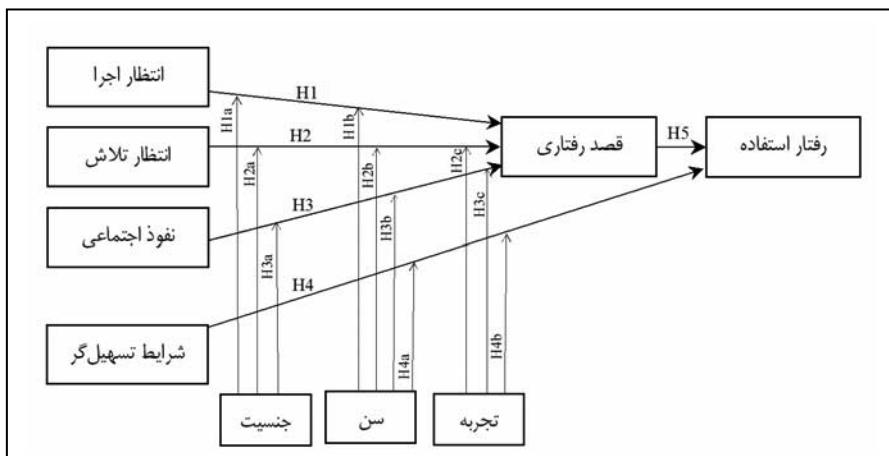
از آنجا که انجام کارهای ترجیحی افراد، ارتباط تنگاتنگی با رفتار آنها دارد، استفاده از فناوری با توجه به کنترل ارادی افراد و کاربران فرض می‌شود (Ajzen et al,1991:179). بنابراین منطقی است که اگر کاربرد فناوری اطلاعات براساس اراده‌ی فردی باشد، قصد استفاده‌ی کاربران به رفتار استفاده‌ی آنها بستگی دارد. علاوه‌بر این، بیشتر تحقیقات پیشین دریافتند که قصد رفتاری و رفتار استفاده، ارتباط قابل توجهی با هم دارند (Venkatesh et al,2003:22). بنابراین رفتار کاربر به‌طور عمده‌ای تحت تأثیر قصد رفتاری است. از این‌رو قصد رفتاری می‌تواند نقش عمده‌ای در پیش‌بینی رفتار استفاده ایفا کند. همچنین لازم به یادآوری است که قصد رفتاری با تجربه‌ی کافی افراد از فناوری، می‌تواند پیش‌بین مهمی از رفتار استفاده باشد (Taylor et al,1995:144).

مدل مفهومی پژوهش

با توجه به آنچه مورد مطالعه قرار گرفت، پذیرش فناوری اطلاعات از سوی کاربران، مستلزم در اختیارداشتن مدلی مفهومی و تصریح شاخص‌ها و عوامل مؤثر بر پذیرش آن است. پیرامون پذیرش و به‌کارگیری تکنولوژی دو روش غالب وجود دارد (Porter et al,2006:999؛)؛ محققان با استفاده از روش اول بر روی متغیرهای خاصی متمرکز می‌شوند تا تمایل یک شخص به استفاده و کاربرد یک تکنولوژی جدید را توضیح دهند. روش دوم بر روی اینکه چگونه خصوصیات یک تکنولوژی بر برداشت یک فرد از یک تکنولوژی و در نهایت استفاده از آن تأثیر می‌گذارد، متمرکز می‌شود (Venkatesh et al,2001:71). در این مقاله با توجه به کاربرد گسترده‌ی مدل پذیرش تکنولوژی (Liu et al,2004:59) از جمله مطالعه‌ی پذیرش خرید اینترنتی کتاب در ایران (جعفرپور و همکاران، ۱۳۸۸:۲۱۱)، مدل مفهومی تحقیق نیز براساس شکل پیش‌رفته‌تر آن یعنی

1. Use Behavior.

مدل یکپارچه‌ی پذیرش و استفاده از فناوری^۱ طراحی شد. این مدل میزان قابل توجهی از تمایل به استفاده از فناوری اطلاعات را توضیح داده و در چند مطالعه‌ی گسترده نیز به کار گرفته شده است (بهرامزاده؛ ۱۳۸۹:۵۳). در مدل مفهومی ارائه شده، محرك‌های بیرونی در قالب چهار متغیر انتظار اجرا، انتظار تلاش، نفوذ اجتماعی و شرایط تسهیل گر که بر میزان آمادگی الکترونیکی فرآگیران تأثیر می‌گذارند، طبقه‌بندی شده‌اند که به عنوان متغیرهای وابسته تحقیق نیز به شمار می‌آیند. متغیرهای جنسیت، سن و تجربه نیز به عنوان متغیرهای تعدیل گر عمل خواهند کرد. مدل مفهومی ارائه شده در شکل ۱ آورده شده است. شاخص‌های هریک از متغیرهای به کار رفته نیز که از مرور دیگر تحقیقات استخراج شده‌اند، در جدول ۱ بیان شده است.



شکل ۱. مدل مفهومی پژوهش

1. Unified Theory Of Acceptance & Use Of Technology.

جدول ۱. شاخص‌های مورد استفاده در هر یک از متغیرهای تحقیق

| متغیر | شاخص | تحقیقات مورد استفاده |
|-------------|-----------------------------------|---|
| انتظار اجرا | سرعت انجام کارها | Davis et al,1989 Al-Gahtani et al,2007 |
| | بهبود کیفیت کارها | Davis et al,1989 Al-Gahtani et al,2007 Venkatesh et al,2000 |
| | تسهیل کارها | Davis et al,1989 |
| | افزایش بهره‌وری کار | Davis et al,1989 Al-Gahtani et al,2007 Hernández et al,2008 Venkatesh et al,2000 |
| | افزایش صرفه‌جویی در زمان شغلی | Davis et al,1989 Kripanont,2007 |
| | سهولت مهارت در کاربرد رایانه | Davis et al,1989 Al-Gahtani et al,2007 |
| | انسجام‌بخشی کارها | Davis et al,1989 |
| | سهولت یادگیری | Davis et al,1989 Al-Gahtani et al,2007 |
| | سهولت استفاده | Davis et al,1989 Al-Gahtani et al,2007 Venkatesh et al,2000 |
| | نیازمند تلاش ذهنی (نتیجه‌ی معکوس) | Davis et al,1989 Venkatesh et al,2000 |
| انتظار تلاش | انعطاف‌پذیری فناوری اطلاعات | |
| | سازگاری با شرایط کاری | Venkatesh et al,2000 |
| | تسهیل ارتباطات | Davis et al,1989 |
| | برقراری ارتباط واضح و قابل فهم | Al-Gahtani et al,2007 Venkatesh et al,2000 |
| | موافقت و انتظار مدیریت | Kripanont,2007 |
| هنجر ذهنی | تأثیر اطرافیان | Al-Gahtani et al,2007 Venkatesh et al,2000 |
| | انتظار دیگران از فرد | Al-Gahtani et al,2007 |
| | تأکید دیگران بر اهمیت استفاده | Al-Gahtani et al,2007 Venkatesh et al,2000 |
| | وجود قوانین الزام‌آور کاری | Kripanont,2007 |

| | | |
|--|--|----------------|
| Al-Gahtani et al,2007 | وجود حمایت‌های سازمانی | |
| Kripanont,2007 | در دسترس بودن سخت‌افزار، نرم‌افزار و ارتباطات اینترنتی | شرایط تسهیل‌گر |
| Al-Gahtani et al,2007 Kripanont,2007 | وجود مکان، منابع و توانایی لازم | |
| Al-Gahtani et al,2007 Kripanont,2007 | وجود راهنمایی‌های لازم | |
| Kripanont,2007 | آموزش استفاده از فناوری | |
| Al-Gahtani et al,2007 | ترجیح دادن استفاده از رایانه به دیگر وسائل | قصد رفتاری |
| Al-Gahtani et al,2007 Hernaández et al,2008 Venkatesh et al,2000 | استفاده مکرر از رایانه در آینده | |
| Al-Gahtani et al,2007 | توصیه‌ی اکید بر استفاده از رایانه به دیگران | |
| Al-Gahtani et al,2007 | توانایی انجام کارها با استفاده از فناوری اطلاعات | رفتار استفاده |
| | شناخت سیستم | |
| | داوطلبی بودن استفاده از سیستم | |
| Chen et al,2007 | میزان استفاده از سیستم | |

فرضیه‌های تحقیق

فرضیه‌ی اصلی ۱: انتظار اجرا و کاربرد فناوری اطلاعات، با قصد رفتاری استفاده از رایانه، رابطه‌ی مثبت دارد. (H1)

فرضیه‌ی فرعی ۱: جنسیت، تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی انتظار اجرای فناوری اطلاعات با قصد رفتاری استفاده از رایانه است. (H1a)

فرضیه‌ی فرعی ۲: سن، تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی انتظار اجرا با قصد رفتاری استفاده از رایانه است. (H1b)

فرضیه‌ی اصلی ۲: انتظار تلاش بهمنظور بهره‌مندی از فناوری اطلاعات، با قصد رفتاری استفاده از رایانه، رابطه مثبت دارد. (H2)

فرضیه‌ی فرعی ۳: جنسیت، تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی بین انتظار تلاش با قصد رفتاری استفاده از رایانه است. (H2a)

فرضیه‌ی فرعی ۴: سن، تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی بین انتظار تلاش با قصد رفتاری استفاده از رایانه است. (H2b)

فرضیه‌ی فرعی ۵: تجربه، تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی بین انتظار تلاش با قصد رفتاری استفاده از رایانه است. (H2c)

فرضیه‌ی اصلی ۳: هنجار ذهنی با قصد رفتاری برای استفاده از رایانه، رابطه‌ی مثبت دارد. (H3)

فرضیه‌ی فرعی ۶: جنسیت، تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی هنجارهای ذهنی با قصد رفتاری استفاده از رایانه است. (H3a)

فرضیه‌ی فرعی ۷: سن، تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی بین هنجارهای ذهنی با قصد رفتاری استفاده از رایانه است. (H3b)

فرضیه‌ی فرعی ۸: تجربه، تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی هنجارهای ذهنی با قصد رفتاری استفاده از رایانه است. (H3c)

فرضیه‌ی اصلی ۴: شرایط تسهیل‌گر با رفتار استفاده از رایانه، رابطه‌ی مثبت خواهد داشت. (H4)

فرضیه‌ی فرعی ۹: سن، تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی بین شرایط تسهیل‌گر با رفتار استفاده از رایانه است. (H4b)

فرضیه‌ی فرعی ۱۰: تجربه، تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی بین شرایط تسهیل‌گر با رفتار استفاده از رایانه است. (H4c)

فرضیه‌ی اصلی ۵: قصد رفتاری استفاده از فناوری اطلاعات با رفتار استفاده از آن رابطه‌ی مثبت دارد. (H5)

روش تحقیق

روش پژوهش با توجه به ماهیت موضوع و اهداف مورد نظر، از نوع همبستگی است. در تحقیق همبستگی رابطه‌ی بین دو یا چند متغیر، بررسی می‌شود و محقق با استفاده از این روش می‌تواند رابطه‌ی بین چند متغیر هم‌زمان را با یک متغیر بررسی کند. از این‌رو در تحقیقاتی که یک متغیر تابعی از چند متغیر بوده که به‌طور مشترک بر آن اثر می‌گذارند، روش تحقیق همبستگی بهترین روش محسوب می‌شود (پاشاشریفی و همکاران، ۱۳۸۷:۹۸). همچنین در یک تحقیق علمی برای پاسخدادن به پرسش‌های تحقیق یا آزمون فرضیه‌ها، تشخیص متغیرها امری ضروری است. معمولاً متغیرها را می‌توان از نظر نقش آنها در تحقیق به پنج دسته‌ی متغیر مستقل، وابسته، تعديل‌کننده، کنترل و مداخله‌گر تقسیم کرد (بازرگان و همکاران، ۱۳۸۸:۴۴). متغیرهای مستقل نقش علت را بر عهده دارند و بر متغیرهای دیگر تأثیر می‌گذارند که در این تحقیق شامل عوامل مؤثر بر پذیرش فناوری اطلاعات شامل انتظار اجرا، انتظار تلاش، هنجار ذهنی و شرایط تسهیل‌گر هستند. متغیرهای تابع یا وابسته، تابع متغیر مستقل هستند و در واقع معلول آن به حساب می‌آیند (بازرگان و همکاران، ۱۳۸۸:۴۵) که در پژوهش حاضر، رفتار استفاده است. متغیر میانجی، متغیری است که گاه به عنوان رابط میان متغیر مستقل و وابسته قرار می‌گیرد (حافظنیا، ۱۳۸۷:۴۴). متغیر میانجی در این تحقیق، قصد رفتاری است که بین متغیر مستقل و متغیر وابسته، نقش واسط را ایفا می‌کند. متغیر تعديل‌گر نیز متغیر مستقلی است که نقش ثانویه دارد و محقق مایل است اثر آن را در فرایند آزمون فرضیه، در کنار متغیر مستقل مطالعه کند. متغیرهای سن، جنسیت و تجربه در این تحقیق تعديل‌گر هستند.

همچنین در این تحقیق از آزمون کولموگروف- اسمیرنوف برای تعیین نرمال‌بودن متغیرها استفاده شد. نتایج این آزمون نشان داد تمام متغیرهای مورد بررسی، نرمال هستند، از این‌رو از آزمون‌های پارامتریک برای بررسی فرضیه‌های تحقیق استفاده شد.

بهمنظور آزمون فرضیه‌ها نیز از آزمون همبستگی پیرسون و برای ارزیابی و مقایسه‌ی میانگین نظرات، نیز از آزمون تی استیودنت استفاده شد.

ابزار گردآوری داده‌ها نیز پرسشنامه بوده است که سؤالات پرسش‌نامه با استفاده از متون علمی که منابع آن در جدول ۱ ارائه شده است، طراحی و تدوین شد. ضمن آنکه برای تعیین اعتبار و روایی متغیرهای اصلی این پژوهش از روش اعتبار صوری و محتوایی استفاده شد. بر این اساس ابتدا نمونه‌ی کوچکی متشکل از سی نفر از کارکنان سازمان مورد مطالعه انتخاب شد و پرسشنامه‌های مورد نظر، توزیع و هنجاریابی گردید و پرسشنامه‌ها پس از اصلاح، بهمنظور بهره‌برداری در دیگر مراحل تحقیق، مورد استفاده قرار گرفتند. برای بررسی پایایی پرسشنامه‌ها نیز از ضریب آلفای کرونباخ که برای پرسش‌های چندمقیاسی استفاده می‌شود بهره برده شد (الوانی و همکاران؛ ۱۳۸۳)، که میانگین ضریب آلفای کرونباخ به دست‌آمده برای چهار متغیر ۰/۸۹۱ بوده است که ضریب نسبتاً مطلوبی است و نشان‌دهنده‌ی پایابودن پرسشنامه برای کاربرد مورد نظر و ارزیابی متغیرها است.

جامعه‌ی آماری تحقیق نیز متشکل از تمام کاربران رایانه، شبکه و سیستم‌های اطلاعاتی در سازمان مورد مطالعه (شرکت فولاد خوزستان) شامل کارکنان ستادی و اداری، کارکنان فنی، مدیران میانی (معاونان) و مدیران ارشد به تعداد آنها ۱۱۷۱ نفر است. از این‌رو در سطح اطمینان ۹۵٪، خطای نمونه‌گیری معین ($d=0.05$) و با استفاده از فرمول کوکران (سرایی؛ ۱۳۸۲:۱۳۳)، حجم نمونه ۲۳۴ نفر محاسبه شد. روش نمونه‌گیری نیز با توجه به دراختیاربودن فهرست کامل جامعه‌ی آماری و همچنین تشکیل جامعه از طبقات مختلف، نمونه‌گیری تصادفی طبقه‌ای مناسب که کارآمدترین روش نمونه‌گیری است (الوانی و همکاران؛ ۱۳۸۳:۴۰۲)، بوده است. بر این اساس ابتدا با درنظرگرفتن تعداد افراد در هریک از چهار گروه کارمندان اداری، کارمندان فنی، مدیران میانی (معاونان) و مدیران ارشد و تعیین ضریب تخصیص، سهم هریک از آنها در حجم نمونه‌ی نهایی مشخص شد. سپس سهم هر طبقه از

حاصل ضرب ضریب تخصیص در حجم نمونه محاسبه شد که میزان هریک در جدول ۲ آورده شده است.

جدول ۲. تعیین حجم نمونه در هریک از طبقات

| جمع | مدیر ارشد | مدیر میانی | کارمند فنی | کارمند اداری | |
|-------|-----------|------------|------------|--------------|---|
| ۱۱۷۱ | ۵۰ | ۱۴۱ | ۳۹۵ | ۵۸۵ | تعداد افراد در هر گروه از جامعه |
| % ۱۰۰ | % ۴/۳ | % ۱۲ | % ۳۳/۷ | % ۵۰ | درصد از کل افراد (ضریب تخصیص) |
| ۲۳۴ | ۱۰ | ۲۸ | ۷۹ | ۱۱۷ | حجم نمونه‌ی طبقه (ضریب تخصیص × حجم نمونه) |

همچنین برای بررسی کفايت حجم نمونه و واریانس متغیرهایی که عوامل مورد نظر تحقیق ایجاد می‌کنند، از آزمون کفايت حجم نمونه (KMO) استفاده شد. بنابراین از آنجا که نتایج تحلیل عاملی این تحقیق 0.766 و نزدیک به ۱ است، می‌توان گفت که این مقدار برای تحلیل مناسب است و تعداد نمونه برای تحلیل عاملی کافی می‌باشد.

تجزیه و تحلیل داده‌ها و بررسی فرضیه‌ها

بررسی فرضیه‌ی اصلی ۱ (H1)

H_0 : انتظار اجرا و قصد رفتاری استفاده از رایانه، با قصد رفتاری استفاده از رایانه، رابطه‌ی مثبت دارد.

H_1 : انتظار اجرا و قصد رفتاری استفاده از رایانه، با قصد رفتاری استفاده از رایانه، رابطه‌ی مثبت ندارد.

با توجه به جدول ۳، نتایج تجزیه و تحلیل داده‌ها با استفاده از آزمون همبستگی پیرسون و سطح معنی‌داری به دست‌آمده نشان داد رابطه‌ی بین دو متغیر انتظار اجرا و قصد رفتاری استفاده از رایانه در سطح اطمینان 0.99 معنادار است و فرض H_0

پذیرفته می‌شود. مقدار ضریب همبستگی نیز $0/448$ است که نشان‌دهنده‌ی وجود همبستگی مستقیم بین این دو متغیر می‌باشد.

جدول ۳. نتایج آزمون همبستگی آمادگی الکترونیکی کاربران و پذیرش

| متغیرهای مورد مطالعه | | | | | | ضریب پیرسون | قصد رفتاری |
|----------------------|-------------------|---------------|----------------|----------------|--|------------------|------------------|
| قصد رفتاری | شرایط تسهیل‌گر | هنگار ذهنی | انتظار تلاش | انتظار اجرا | | | |
| - | - | ۰/۳۴۱ | ۰/۵۴۶ | ۰/۵۳۳ | | | |
| - | - | ۰/۰۰۰ | ۰/۰۰۰ | ۰/۰۰۰ | | سطح معنی‌داری | |
| ۰/۲۲۹ | ۰/۰۹۷ | - | - | - | | ضریب پیرسون | رفتار استفاده |
| ۰/۰۴ | ۰/۱۳۸ | - | - | - | | سطح معنی‌داری | |

بررسی فرضیه‌ی فرعی ۱(H1a)

H_0 : جنسیت تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی انتظار اجرای فناوری اطلاعات با قصد رفتاری استفاده از رایانه است.

H_1 : جنسیت تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی انتظار اجرای فناوری اطلاعات با قصد رفتاری استفاده از رایانه نیست.

با توجه به جدول ۴، نسبت F مشاهده شده با استفاده از آزمون تحلیل واریانس دوطرفه برای دو متغیر $0/107$ و همچنین سطح معنی‌داری به دست آمده ($0/898$) نشان می‌دهد که جنسیت، تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی بین انتظار اجرا با قصد رفتاری استفاده از رایانه نیست و در نتیجه این فرضیه تأیید نشد.

بررسی فرضیه فرعی ۲ (H1b)

H_0 : سن تعديل کننده‌ی رابطه‌ی انتظار اجرا با قصد رفتاری استفاده از رایانه است.
 H_1 : سن تعديل کننده‌ی رابطه‌ی انتظار اجرا با قصد رفتاری استفاده از رایانه نیست.
با توجه به جدول ۴، نسبت F مشاهده شده با استفاده از آزمون تحلیل واریانس دوطرفه برای دو متغیر (۰/۳۲۳) و همچنین سطح معنی‌داری به دست آمده (۰/۹۲۵) نشان می‌دهد که سن، تعديل کننده‌ی رابطه‌ی بین انتظار اجرا با قصد رفتاری استفاده از رایانه، نیست و در نتیجه این فرضیه تأیید نشد.

بررسی فرضیه‌ی اصلی دوم (H2)

H_0 : انتظار تلاش بهمنظور بهره‌مندی از فناوری اطلاعات با قصد رفتاری استفاده از رایانه، رابطه‌ی مثبت دارد.
 H_1 : انتظار تلاش بهمنظور بهره‌مندی از فناوری اطلاعات با قصد رفتاری استفاده از رایانه، رابطه‌ی مثبت ندارد.
با توجه به جدول ۳، نتایج تجزیه و تحلیل داده‌ها با استفاده از آزمون همبستگی پیرسون و سطح معنی‌داری به دست آمده نشان داد رابطه‌ی بین دو متغیر انتظار تلاش و قصد رفتاری استفاده از رایانه در سطح اطمینان ۰/۹۹ معنادار است و فرض H_0 پذیرفته می‌شود. مقدار ضریب همبستگی نیز ۰/۴۶۶ است که نشان‌دهنده‌ی وجود همبستگی مستقیم بین این دو متغیر است.

بررسی فرضیه‌ی فرعی ۳ (H2a)

H_0 : جنسیت تعديل کننده‌ی رابطه‌ی بین انتظار تلاش با قصد رفتاری استفاده از رایانه است.
 H_1 : جنسیت تعديل کننده‌ی رابطه‌ی بین انتظار تلاش با قصد رفتاری استفاده از رایانه نیست.

با توجه به جدول ۴، نسبت F مشاهده شده با استفاده از آزمون تحلیل واریانس دوطرفه برای دو متغیر (۵/۰۵۶) و همچنین سطح معنی داری به دست آمده (۰/۰۰۷) نشان می دهد که جنسیت تعدیل کننده رابطه بین انتظار تلاش با قصد رفتاری استفاده از رایانه است و در نتیجه این فرضیه تأیید شد.

بررسی فرضیه فرعی ۴ (H2b)

H_0 : سن تعدیل کننده رابطه بین انتظار تلاش با قصد رفتاری استفاده از رایانه است.

H_1 : سن تعدیل کننده رابطه بین انتظار تلاش با قصد رفتاری استفاده از رایانه است.

با توجه به جدول ۴، نسبت F مشاهده شده با استفاده از آزمون تحلیل واریانس دوطرفه برای دو متغیر (۰/۸۲۸) و همچنین سطح معنی داری به دست آمده (۰/۰۴۷) نشان می دهد که سن تعدیل کننده رابطه بین انتظار تلاش با قصد رفتاری استفاده از رایانه است؛ به طوری که افزایش سن افراد به طور مستقیم بر روی قصد رفتاری تأثیر دارد.

بررسی فرضیه فرعی ۵ (H2c)

H_0 : تجربه تعدیل کننده رابطه بین انتظار تلاش با قصد رفتاری استفاده از رایانه است.

H_1 : تجربه تعدیل کننده رابطه بین انتظار تلاش با قصد رفتاری استفاده از رایانه نیست.

با توجه به جدول ۴، نسبت F مشاهده شده با استفاده از آزمون تحلیل واریانس دوطرفه برای دو متغیر (۰/۰۶۵) و همچنین سطح معنی داری به دست آمده (۰/۰۱۱) نشان

می‌دهد که تجربه، تعديل کننده‌ی رابطه‌ی بین انتظار تلاش با قصد رفتاری استفاده از رایانه نیست و در نتیجه این فرضیه تأیید نشد.

جدول ۴. تأثیر متغیرهای تعديل گر بر روابط متغیرهای واپسیه و مستقل

| متغیرها | فرضیه | متغیرها | فرضیه |
|--|-----------------|--------------------------------------|-----------------|
| متغیرها | فرضیه | متغیرها | فرضیه |
| تجربه انتظار تلاش - قصد رفتاری | فرعی ۵ (H2c) | جنسیت انتظار اجرا - قصد رفتاری | فرعی ۱ (H1a) |
| جنسیت هنجارهای ذهنی - قصد رفتاری | فرعی ۶ (H3a) | سن انتظار اجرا - قصد رفتاری | فرعی ۲ (H1b) |
| سن هنجارهای ذهنی - قصد رفتاری | فرعی ۷ (H3b) | جنسیت انتظار تلاش - قصد رفتاری | فرعی ۳ (H2a) |
| تجربه هنجارهای ذهنی - قصد رفتاری | فرعی ۸ (H3c) | سن انتظار تلاش - قصد رفتاری | فرعی ۴ (H2b) |

بررسی فرضیه‌ی اصلی سوم (H3)

H_0 : هنجار ذهنی با قصد رفتاری برای استفاده از رایانه، رابطه‌ی مثبت دارد.

H_1 : هنجار ذهنی با قصد رفتاری برای استفاده از رایانه، رابطه‌ی مثبت ندارد.

با توجه به جدول ۳، نتایج تجزیه و تحلیل داده‌ها با استفاده از آزمون همبستگی پیرسون و سطح معنی‌داری به دست آمده نشان داد رابطه‌ی بین دو متغیر هنجار ذهنی و قصد رفتاری برای استفاده از رایانه در سطح اطمینان ۹۹٪ معنادار است و فرض H_0 پذیرفته می‌شود. مقدار ضریب همبستگی نیز ۰/۲۵۳ است که نشان‌دهنده‌ی وجود همبستگی مستقیم بین این دو متغیر می‌باشد.

بررسی فرضیه‌ی فرعی ۶ (H3a)

H_0 : جنسیت تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی هنجارهای ذهنی با قصد رفتاری استفاده از رایانه است.

H_1 : جنسیت تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی هنجارهای ذهنی با قصد رفتاری استفاده از رایانه نیست.

با توجه به جدول ۴، نسبت F مشاهده شده با استفاده از آزمون تحلیل واریانس دوطرفه برای دو متغیر (۰/۱۹۷) و همچنین سطح معنی‌داری به دست‌آمده (۰/۸۲۱) نشان می‌دهد که جنسیت تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی بین هنجارهای ذهنی با قصد رفتاری استفاده از رایانه نیست و در نتیجه این فرضیه تأیید نشد.

بررسی فرضیه‌ی فرعی ۷ (H3b)

H_0 : سن تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی بین هنجارهای ذهنی با قصد رفتاری استفاده از رایانه است.

H_1 : سن تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی بین هنجارهای ذهنی با قصد رفتاری استفاده از رایانه نیست.

با توجه به جدول ۴، نسبت F مشاهده شده با استفاده از آزمون تحلیل واریانس دوطرفه برای دو متغیر (۱/۲۴۹) و همچنین سطح معنی‌داری به دست‌آمده (۰/۲۸۲) نشان می‌دهد که سن تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی بین هنجارهای ذهنی با قصد رفتاری استفاده از رایانه نیست و در نتیجه این فرضیه تأیید نشد.

بررسی فرضیه‌ی فرعی ۸ (H3c)

H_0 : تجربه تعدیل‌کننده‌ی رابطه‌ی هنجارهای ذهنی با قصد رفتاری استفاده از رایانه است.

H_1 : تجربه تعديل‌کننده‌ی رابطه‌ی هنجارهای ذهنی با قصد رفتاری استفاده از رایانه نیست.

با توجه به جدول ۴، نسبت F مشاهده شده با استفاده از آزمون تحلیل واریانس دوطرفه برای دو متغیر ($1/0.06$) و همچنین سطح معنی‌داری به دست‌آمده (0.422) نشان می‌دهد که تجربه تعديل‌کننده‌ی رابطه‌ی بین هنجارهای ذهنی با قصد رفتاری استفاده از رایانه نیست و در نتیجه این فرضیه تأیید نشد.

بررسی فرضیه‌ی اصلی چهارم (H4)

H_0 : شرایط تسهیل‌گر با رفتار استفاده از رایانه رابطه‌ی مثبت خواهد داشت.

H_1 : شرایط تسهیل‌گر با رفتار استفاده از رایانه رابطه‌ی مثبت نخواهد داشت.

با توجه به جدول ۳، نتایج تجزیه و تحلیل داده‌ها با استفاده از آزمون همبستگی پیرسون و سطح معنی‌داری به دست‌آمده (0.138) نشان داد رابطه‌ی بین دو متغیر شرایط تسهیل‌گر و رفتار استفاده از رایانه در سطح اطمینان 0.99 معنادار نیست و فرض H_0 پذیرفته نمی‌شود. با توجه به رد این فرضیه‌ی اصلی، بررسی فرضیه‌های فرعی مرتبط با آن شامل فرضیه‌های فرعی ۹ و ۱۰ نیز منتفی خواهد شد.

بررسی فرضیه‌ی اصلی پنجم (H5)

H_0 : قصد رفتاری استفاده از فناوری اطلاعات با رفتار استفاده از آن رابطه‌ی مثبت دارد.

H_1 : قصد رفتاری استفاده از فناوری اطلاعات با رفتار استفاده از آن رابطه‌ی مثبت ندارد.

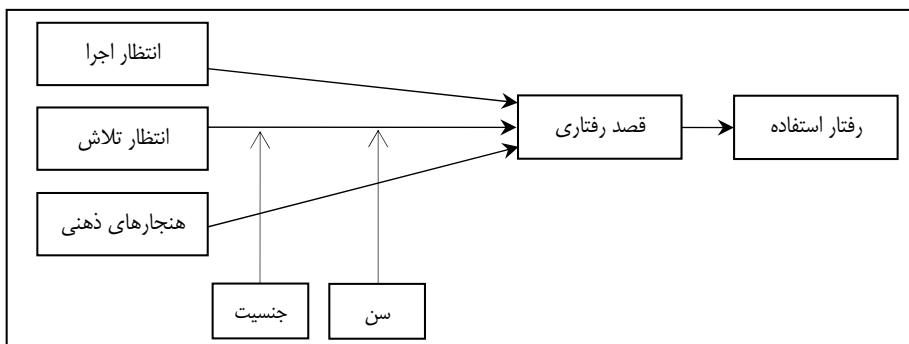
با توجه به جدول ۳، نتایج تجزیه و تحلیل داده‌ها با استفاده از آزمون همبستگی پیرسون و سطح معنی‌داری به دست‌آمده نشان داد رابطه‌ی بین دو متغیر قصد رفتاری و رفتار استفاده از رایانه در سطح اطمینان 0.99 معنادار است و فرض H_0 پذیرفته

می‌شود. مقدار ضریب همبستگی نیز $0/229$ است که نشان‌دهنده‌ی وجود همبستگی مستقیم بین این دو متغیر می‌باشد.

بحث و بررسی

۱. بررسی وضعیت متغیرهای جمعیت‌شناختی نشان داد $58/5$ درصد افراد نمونه دارای تحصیلات کارشناسی، $21/4$ درصد دیپلم، $10/3$ درصد فوق دیپلم و $9/8$ درصد آنان کارشناسی ارشد و بالاتر بوده‌اند که از این میزان $79/1$ درصد را مردان و $20/9$ درصد را زنان تشکیل می‌دهند. همچنین از نظر میزان تجربه، $44/9$ درصد افراد نمونه دارای تجربه‌ی هفت سال و بالاتر، $35/5$ درصد چهار تا شش سال، $14/1$ درصد یک تا سه سال و $5/6$ درصد آنان یک سال و کمتر هستند.

۲. مدل نهایی‌شده‌ی پذیرش فناوری اطلاعات در سازمان مطالعه‌شده با درنظرگرفتن روابط تاییدشده، در شکل ۲ ارائه شده است. بر این اساس سه متغیر انتظار اجرا، انتظار تلاش و هنجارهای ذهنی، بر قصد رفتاری تأثیر می‌گذارند که آن نیز بر رفتار استفاده تأثیرگذار است. در این میان تنها دو متغیر سن و جنسیت، تأثیر متغیر انتظار تلاش بر قصد رفتاری را تعدیل می‌کنند.



شکل ۲. مدل نهایی‌شده‌ی پذیرش فناوری اطلاعات در سازمان مورد مطالعه

۳. بررسی حجم نمونه براساس نوع پست سازمانی نشان داد ۵۰ درصد افراد نمونه کارمندان اداری، ۱۲ درصد کارمند فنی، ۱۳/۸ درصد مدیر میانی (معاون) و ۴/۳ درصد آنان از مدیران ارشد هستند که بر این اساس وضعیت متغیرهای تحقیق براساس پست‌های سازمانی در جدول ۵ مشاهده می‌شود. بر این اساس:

جدول ۵. وضعیت متغیرهای تحقیق بر حسب پست سازمانی

| پست سازمانی | انتظار اجرا | انتظار تلاش | انتظار شرایط ذهنی | تسهیل گر رفتاری | رفتار استفاده | میانگین |
|---------------|-------------|-------------|-------------------|-----------------|---------------|---------|
| کارکنان اداری | ۲۱/۷۷ | ۳۱/۳۲ | ۲۰/۵۲ | ۲۰/۸۸ | ۱۱/۸۶ | ۱۰/۵۶ |
| کارکنان فنی | ۲۲/۲۲ | ۳۰/۸۴ | ۲۰/۱۱ | ۲۰/۷۳ | ۱۲/۴۸ | ۱۰/۰۵ |
| مدیران میانی | ۲۲/۶۸ | ۳۲/۷۵ | ۲۱/۲۹ | ۲۱/۴۶ | ۱۳/۳۲ | ۹/۴۳ |
| مدیران ارشد | ۲۲ | ۳۰/۵ | ۲۰/۷ | ۲۰/۴ | ۱۱/۱ | ۱۰/۹ |
| میانگین | ۲۲/۰۴ | ۳۱/۲۹ | ۲۰/۴۸ | ۲۰/۸۸ | ۱۲/۲۱ | ۱۰/۲۶ |

۱-۳. میزان انتظار اجرا (حالتی که در آن فرد اعتقاد دارد استفاده از فناوری به او در رسیدن به منافعی در عملکرد شغلی کمک می‌کند) در مدیران میانی بیشترین و در کارکنان اداری کمترین نمره را کسب کرده است. به عبارت دیگر مدیران میانی بیش از دیگران و کارکنان اداری کمتر از دیگران، معتقدند که استفاده از فناوری اطلاعات در رسیدن به منافعی در عملکرد شغلی به ایشان کمک می‌کند.

۲-۳. میزان انتظار تلاش (درجه‌ای از سهولت استفاده از سیستم‌های مرتبط با رایانه و فناوری اطلاعات) در مدیران میانی بیشترین و در مدیران ارشد کمترین نمره را کسب کرده است.

۳-۳. میزان هنجار ذهنی (فشار اجتماعی واردشده بر فرد یا شخص تصمیم‌گیرنده برای اجرای رفتاری خاص) در مدیران میانی بیشترین و در کارکنان فنی کمترین نمره را کسب کرده است.

۴-۳. میزان شرایط تسهیل‌گر (وجود زیربنای تکنیکی و سازمانی برای حمایت از کاربرد سیستم) در مدیران میانی بیشترین و در مدیران ارشد کمترین نمره را کسب کرده است.

۵-۳. قصد رفتاری (مدت زمان استفاده از رایانه و مصادیق فناوری اطلاعات در محدوده معینی از زمان) در مدیران میانی بیشترین و در مدیران ارشد کمترین نمره را کسب کرده است.

۶-۳. رفتار استفاده (شدت قصد و اراده‌ی فردی برای انجام رفتار هدف) در مدیران ارشد بیشترین و در مدیران میانی کمترین نمره را کسب کرده است.

۷-۳. متغیرهای مورد مطالعه با کسب میانگین ۲۰/۱۵۵ از سوی مدیران میانی، بیشترین نمره را دارند؛ این موضوع نشان‌دهنده‌ی آن است که مدیران میانی بیش از دیگران، متغیرهای مورد مطالعه را برای پذیرش فناوری اطلاعات ضروری می‌دانسته‌اند.

۸-۳. متغیر انتظار تلاش، بیشترین میانگین نمره را نسبت‌به دیگر متغیرها کسب کرده است؛ این موضوع نشان‌دهنده‌ی آن است که درجه‌ی از سهولت استفاده از سیستم‌های مرتبط با رایانه و فناوری اطلاعات، از نظر پاسخ‌گویان مهم‌ترین عامل در پذیرش فناوری اطلاعات است.

۴. بررسی وضعیت متغیرهای تحقیق براساس سطح تحصیلات در جدول ۶ ارائه شده است. بر این اساس:

جدول ۶. وضعیت متغیرهای تحقیق بر حسب سطح تحصیلات

| سطح تحصیلات | انتظار اجرا | انتظار تلاش | هنچار ذهنی | شرایط تسهیل‌گر | قصد رفتاری | رفتار استفاده |
|------------------------|-------------|-------------|------------|----------------|------------|---------------|
| دیپلم | ۲۱/۷۲ | ۳۱/۷۸ | ۲۰/۶۴ | ۲۱/۰۴ | ۱۲/۰۶ | ۱۰/۸۲ |
| فوق دیپلم | ۲۲/۳۸ | ۳۱/۰۸ | ۲۰/۳۷ | ۲۰/۴۶ | ۱۲/۲۱ | ۹/۹۵ |
| کارشناسی | ۲۲/۲۷ | ۳۱/۲۵ | ۲۰/۴ | ۲۰/۷۸ | ۱۲/۳۱ | ۱۰/۰۱ |
| کارشناسی ارشد و بالاتر | ۲۱ | ۳۰/۷ | ۲۰/۷۴ | ۲۱/۵۷ | ۱۲ | ۱۰/۹۱ |

- ۱-۴. میزان انتظار اجرا، در افراد با تحصیلات فوق دیپلم بیشترین و در کارکنان با تحصیلات کارشناسی ارشد و بالاتر، کمترین نمره را کسب کرده است.
- ۲-۴. میزان انتظار تلاش، در افراد با تحصیلات دیپلم بیشترین و در کارکنان با تحصیلات کارشناسی ارشد و بالاتر، کمترین نمره را کسب کرده است.
- ۳-۴. میزان هنجار ذهنی، در افراد با تحصیلات کارشناسی ارشد و بالاتر، بیشترین و در کارکنان با تحصیلات کارشناسی، کمترین نمره را کسب کرده است.
- ۴-۴. میزان شرایط تسهیل گر، در افراد با تحصیلات کارشناسی ارشد و بالاتر، بیشترین و در کارکنان با تحصیلات فوق دیپلم، کمترین نمره را کسب کرده است.
- ۵-۴. قصد رفتاری، در افراد با تحصیلات کارشناسی، بیشترین و در کارکنان با تحصیلات کارشناسی ارشد و بالاتر، کمترین نمره را کسب کرده است.
- ۶-۴. رفتار استفاده، در افراد با تحصیلات کارشناسی ارشد و بالاتر، بیشترین و در کارکنان با تحصیلات فوق دیپلم، کمترین نمره را کسب کرده است.
۵. رتبه‌بندی نهایی متغیرها و شاخص‌های مطرح شده در تحقیق با درنظر گرفتن نمره‌ی کسب شده از سوی هر شاخص در جدول ۷ ارائه شده است.

جدول ۷. مقایسه و رتبه‌بندی فرضیه‌های تحقیق، شاخص‌های مربوطه و نمرات کسب شده

بر این اساس سازگاری با شرایط کاری و تسهیل ارتباطات، به عنوان پراهمیت‌ترین شاخص‌ها و شاخص‌های استفاده‌ی مکرر از رایانه در آینده و توصیه‌ی اکید بر استفاده از رایانه به دیگران، به عنوان کم‌اهمیت‌ترین شاخص‌ها در فرایند پذیرش فناوری اطلاعات شناسایی شد.

۹. براساس نتایج تحقیق، متغیرهای انتظار تلاش، انتظار اجرا، هنجار ذهنی و شرایط تسهیل‌گر به ترتیب با کسب میانگین نمره‌ی ۵، ۳/۴۶، ۳/۱۳۶ و ۳ رتبه‌های اول تا چهارم را کسب کردند. به عبارت دیگر مهم‌ترین و کم‌اهمیت‌ترین متغیر در پذیرش فناوری اطلاعات، متغیرهای انتظار تلاش و شرایط تسهیل‌گر بوده‌اند.

نتیجه‌گیری

نتایج تجزیه و تحلیل داده‌ها نشان داد که ۳ فرضیه اصلی و ۲ فرضیه فرعی این پژوهش مورد تأیید است و سه متغیر مستقل انتظار تلاش، انتظار اجرا و هنجارهای ذهنی بر قصد رفتاری بهره‌گیری از فناوری اطلاعات تأثیرگذار هستند. در عین حال متغیر شرایط تسهیل‌گر نیز هیچ‌گونه تأثیری بر قصد رفتاری نداشته است و از این‌رو فرضیه اصلی سوم تأیید نشد.

همچنین متغیر انتظار تلاش با کسب میانگین نمره‌ی ۳۱/۲۹، بیشترین نقش را در پذیرش فناوری اطلاعات از سوی کاربران در سازمان مورد مطالعه، داشته است که این موضوع نشان دهنده‌ی درجه‌های از سهولت استفاده از سیستم‌های مرتبط با رایانه و فناوری اطلاعات از سوی کاربران است.

در این پژوهش تأثیر متغیرهای مطالعه‌شده بر پذیرش فناوری اطلاعات به تفکیک پسته‌های سازمانی نیز مطالعه شد که براساس نتایج به دست‌آمده، مدیران میانی (معاونان) با کسب میانگین نمره‌ی ۲۰/۱۵۵، بیش از دیگر کاربران بر اهمیت و تأثیر متغیرهای ارائه شده بر پذیرش فناوری اطلاعات تأکید کردند. در عین حال مدیران ارشد

با کسب میانگین نمره‌ی ۱۹/۲۷ پایین‌تر از دیگران به اهمیت متغیرهای مورد مطالعه اشاره کردند.

همچنین در این پژوهش تأثیر متغیرهای تعديل‌گر سن، جنس و تحصیلات بر متغیرهای تحقیق در قالب فرضیه‌های فرعی مطالعه شد. از میان ده رابطه‌ی مورد مطالعه، نتایج نشان داد زنان بیش از مردان بر رابطه‌ی بین انتظار تلاش و قصد رفتاری تأکید دارند. به عبارت دیگر زنان بیش از مردان به سهولت استفاده از فناوری اطلاعات پی برده‌اند و راغب به استفاده از سیستم‌های اطلاعات مدیریت الکترونیکی هستند. علاوه‌بر آن نتایج نشان داد میزان سن افراد به‌طور مستقیم بر روی قصد رفتاری کاربران تأثیر دارد. ضمن آنکه متغیر تعديل‌گر سن به‌طور غیر مستقیم بر رابطه‌ی دو متغیر انتظار تلاش با قصد رفتاری استفاده از رایانه تأثیرگذرا بوده است؛ به‌طوری‌که طبق یافته‌های به‌دست‌آمده، میانگین انتظار تلاش در طبقه‌ی سنی ۳۱ تا ۴۰ سال، بیش از دیگر طبقه‌های سنی است. این یافته حاکی از این است که افراد با افزایش سن، بیشتر به سهولت کاربرد فناوری اطلاعات در انجام کارهایشان پی‌می‌برند.

همچنین متغیر انتظار تلاش با کسب میانگین نمره‌ی ۳۳/۶۲ از سوی کاربرانی که تنها یک سال یا کمتر از آن سابقه‌ی فعالیت داشته‌اند، مورد تأکید قرار گرفت که این موضوع می‌تواند نشان‌دهنده‌ی تأثیر به‌کارگیری فناوری اطلاعات بر سهولت استفاده از سیستم‌های مرتبط با رایانه و فناوری اطلاعات از سوی کاربران با تجربه‌ی کمتر باشد.

پیشنهادهای کاربردی براساس نتایج تحقیق

۱. با توجه به اینکه انتظار تلاش بر قصد استفاده‌ی کاربران از فناوری اطلاعات تأثیرگذار بوده است، بنابراین مدیران سازمان مورد مطالعه باید با فرهنگ‌سازی مناسب، بر ادراکات کاربران خود تأثیرگذارند تا تمایل آنها به استفاده از این خدمات را افزایش دهند. مدیران این شرکت می‌بایست شرایطی را فراهم کنند که کاربران بر کاربرد

سیستم‌های مرتبط با فناوری تسلط یابند و بتوانند به راحتی از این سیستم‌ها استفاده کنند.

۲. با توجه به اینکه انتظار اجرا بر قصد استفاده‌ی کاربران از فناوری اطلاعات تأثیرگذار بوده است، بنابراین پیشنهاد می‌شود در طراحی سیستم‌ها، عامل انتظار اجرا را متناسب با نیاز شغلی کاربران در نظر بگیرند و سیستم‌هایی را طراحی کنند که ضمن مفیدبودن، بهره‌وری و کارایی فردی را نیز افزایش دهد.

۳. با توجه به اینکه هنجار ذهنی با قصد رفتاری کاربران شرکت فولاد برای استفاده از فناوری اطلاعات رابطه‌ی مثبت داشته است، بنابراین به مدیران شرکت فولاد خوزستان توصیه می‌شود توجه بیشتری به فرهنگ‌سازی در زمینه‌ی پذیرش فناوری اطلاعات معطوف کنند، زیرا در این مطالعه نشان داده شد که فرهنگ‌سازی می‌تواند از طریق هنجار ذهنی و تأثیر اطراقیان بر میزان پذیرش فناوری اطلاعات و کاربرد آن اثرگذار باشد.

۴. با توجه به اینکه شرایط تسهیل‌گر بر رفتار استفاده‌ی کاربران از فناوری اطلاعات تأثیری نداشته است، این نتیجه می‌تواند بیانگر این باشد که شرایط یادشده در سازمان مورد مطالعه مهیا بوده و نامحسوس‌بودن تأثیر آنها بر پذیرش فناوری اطلاعات، دلیلی بر بی‌توجهی کاربران این شرکت به آن است. از این‌رو در این وضعیت پیشنهاد می‌شود که موضوع شرایط تسهیل‌گر به‌طور دقیق در شرکت مورد مطالعه، بررسی شود.

۵. با توجه به اینکه قصد رفتاری برای بهره‌مندی از فناوری اطلاعات با رفتار استفاده از آن رابطه‌ی مثبت داشته است، از این‌رو پیشنهاد می‌شود در تختین گام نسبت به فراهم‌شدن امکانات مورد نظر اقدام شود، زیرا دسترسی شرکت به اینترنت و وجود امکانات مربوطه، از جمله مشخصه‌های مهم فناوری است که هرگونه کوتاهی در فراهم‌سازی آنها، قصد کاربر برای استفاده از فناوری را در آینده تحت تأثیر قرار می‌دهد. علاوه‌بر این در صورتی که کاربر به فواید نهفته در فناوری پی‌برد، آن را

به منظور انجام کارهای خود در آینده به کار می‌بندد و به دیگران پیشنهاد استفاده از آن را خواهد داد.

۶. با توجه به اینکه هنجار ذهنی و وجود قوانین الزام‌آور کاری تأثیر عمدہ‌ای بر میزان پذیرش فناوری اطلاعات از سوی کاربران دارد، به مدیران پیشنهاد می‌شود توجه بیشتری به نحوه‌ی اجرا و به کارگیری فناوری اطلاعات داشته باشند.

۷. با توجه به اینکه انتظار تلاش از طریق سهولت کاربرد، رفتار استفاده از فناوری را تحت تأثیر قرار می‌دهد، بنابراین مدیران می‌توانند با برگزاری دوره‌های آموزشی و فراهم‌کردن شرایط یادگیری دانش فناوری اطلاعات، کاربرد و اثربخشی این سیستم‌ها را در سازمان خود افزایش دهند.

منابع و مأخذ

۱. الونی، سیدمهدی؛ عادل، آذر؛ دانایی‌فرد، حسن، روش‌شناسی پژوهش کمی در مدیریت: رویکردی جامع، انتشارات صفار، چاپ اول، تهران، ۱۳۸۳.
۲. بهرامزاده، محمدمهدی، ارزیابی عوامل مؤثر بر پذیرش فرهنگ فناوری اطلاعات در شرکت فولاد خوزستان، پایان‌نامه‌ی کارشناسی ارشد مدیریت بازارگانی، دانشگاه شهید چمران اهواز، منتشرنشده، ۱۳۸۹.
۳. بازرگان هرنده، عباس؛ سرمد، زهره؛ حجازی، الهه، روش‌های تحقیق در علوم رفتاری، انتشارات آگام، تهران، ۱۳۸۰.
۴. پاشاشریفی، حسن؛ شریفی، نسترن، روش‌های تحقیق در علوم رفتاری، انتشارات سخن، تهران، ۱۳۸۷.
۵. جعفرپور، محمود؛ رحمان سرشت، حسین، ارائه‌ی یک مدل مفهومی از خرید/ینترنتی کتاب و ارزیابی آن در دانشگاه‌های کشور، فصلنامه‌ی پژوهشنامه بازرگانی، شماره ۵۲، ۱۳۸۸، صفحه ۲۱۱-۲۴۷.
۶. حافظنیا، محمدرضاء، مقدمه‌ای بر روش تحقیق در علوم انسانی، انتشارات سمت، چاپ سوم، تهران، ۱۳۸۰.
۷. رابینز، استی芬. پی و دیوید ای. دی سنزو ()، مبانی مدیریت، مترجمان: سیدمحمد اعرابی، محمدمعلی حمید رفیعی و بهروز اسراری ارشاد، انتشارات دفتر پژوهش‌های فرهنگی، چاپ هشتم، تهران، ۱۳۸۷.
۸. سرایی حسن، مقدمه‌ای بر نمونه‌گیری در تحقیق، انتشارات سمت، تهران، ۱۳۸۲.
9. Ajzen, I. (1991) *The Theory Of Planed Behaviour*. Organizational Behavior & Human Decision Processes Vol. 50 No: 2 Pp: 179-212.
10. Al-Gahtani, Said S. Geoffrey S. Hubona, Jijie Wang, (2007), "*Information Technology (IT) In Saudi Arabia:Culture And The Acceptance And Use Of IT*", Information & Management 44,Pp.681-691.
11. Agarwal, R & Prasad, J.(1999), *A Conceptual And Operational Definition Of Personal Innovativeness In The Domain Of Information Technology*. Information Systems Reserch Vol. 9, No: 2, Pp 1047- 1057.
12. Chen,Yung-Cheng, Jen-Her Wu, Li-Min Lin (2007) "**Empirical Evaluation Of The Revised End User Computing Acceptance Model.**" Computer In Human Behavior Vol. 23, No: 1, PP.167-174.
13. Cabrera, A., Cabrera, E.F., and Barajas, S. (2001), *The Key Role of Organizational Culture in a Multi-System View of Technology-Driven Change*", International

- Journal of Information Management, 21, No: 245-261
14. Davis, F. D., Bagozzi, R. P. And Warshaw, P. R(1989). *User Acceptance Of Computer Technology: A Comparison Of Two Theoretical Models*, Management Science, 35 (8), Pp 982-1003.
15. Davis, F. D; (1986), *A Technology Acceptance Model For Empirically Testing New End User Information Systems: Theory And Results (Doctoral Thesis)*. Massachusetts: Sloan School Of Management, Pp.260-379.
16. Dillon A. (2001), *User Acceptance Of Information Technology*, Indiana University, ,PP 205-216.
17. Davis, Fred D.,(1989), *Perceived Usefulness, Perceived Ease of Use, and User Acceptance of Information Technology*, MIS Quarterly, Vol. 13, No.3, pp. 319-340
18. Honglei, L Lai, V.S., (2005).“*Technology Acceptance Model For Internet Banking: An Invariance Analysis*”, Information & Management, Vol. 42, No. 2, Pp 373-386.
19. Johnson, A. M, (2005), *The Technology Acceptance Model And The Decision To Invest In Information Security*, Proceedings Of The Southern Association Of Information Systems Conference, Pp287-359.
20. Jong, Din, Tzong-Song Wang, (2009), “*Student Acceptance Of Web-Based Learning System, Proceedings Of The 2009 International Symposium On Web Information Systems And Applications*” (WISA’09) Nanchang, P. R. China, May 22-24, 2009, Pp. 533-536 .
21. King, Stephen F., Thomas F. Burgess(2007), “*Understanding success and failure in customer relationship management*”, Industrial Marketing Management, Available Online At [Www.ScienceDirect.Com](http://www.ScienceDirect.Com), Pp.1-11.
22. King, W, R. He, J.(2006), *A Meta Analysis Of The Technology Acceptance Model*, Information And Management, VOL, 43, PP: 740-755
23. Lewis, W., Agarwal, R. (2003), V. Sambamurthy, “*Sources Of Influence On Beliefs About Information Technology Use: An Empirical Study Of Knowledge Workers*”, MIS Quarterly 27(4), Pp. 657–678.
24. Lai, V.S., Honglei, L, (2005), “*Technology acceptance model for internet banking: an invariance analysis*”, Information & management, vol. 42, no. 2, pp 373-386
25. Loch, K. - Straub, D. - Kamel, S. (2003) “*Diffusing The Internet In The Arab World: The Role Of Social Norms And Technological Coloration*”. IEEE Transactions On Engineering-Management Vol. 50, No: 1,PP. 145-163.
26. Moore, G.C., And I. Benbasat (1991) “*Development Of An Instrument To Measure The Perceptions Of Adopting An Information Technology Innovation*” Information Systems Research 2(3), Pp.192-222.
27. Porter, Constance Elise & Naveen Donthu(2006); *Using The Technology Acceptance Model To Explain How Attitudes Determine Internet Usage: The Role Of Perceived Access Barriers And Demographics*; Journal Of Business Research, Vol.59,Pp999–1007.
28. Rogers, E.M. (1995), *Diffusion Of Innovations*, The Free Press, New York,Pp 356-401.
29. Raitoharju, Reetta(2007), “*Information Technology Acceptance In The Finish Social And Healthcare Sector. Exploring The Effect Of Cultural Factors*”.

- Publication Of Turku School Of Economics,Pp. Pp.243-275.
- 30. Schaper, Louise K., Graham P.Pervan,(2007), "**ICT And Ots:A Model Of Information And Communication Technology Acceptance And Utilisation By Occupational Therapists**", International Journal Of Medical Informatics 76S, Pp.212 -221.
 - 31. Taylor, S., Todd, P.A., (1995), "**Understanding Information Technology Usage: A Test Of Competing Models**", Information Systems Research 6 (2), Pp. 144–176.
 - 32. Venkatesh, V, Morris, MG, Davis, GB & Davis, FD (2003), "**User Acceptance Of Information Technology: Toward A Unified View**", MIS Quarterly, Vol. 27, No. 3, Pp. 425-481.
 - 33. Venkatesh V, Brown SA.(2001); *A Longitudinal Investigation Of Personal Computers In Homes: Adoption Determinants And Emerging Challenges*. MIS Q,25(1):71-102.
 - 34. Venkatesh, V & Morris, MG (2000), '**Why Don't Men Ever Stop To Ask For Directions? Gender, Social Influence, And Their Role In Technology Acceptance And Usage Behaviour**', MIS Quarterly, Vol. 24, No. 1, Pp. 115-139.
 - 35. Venkatesh, V, Morris, MG, Davis, GB & Davis, FD (2003), '**User Acceptance Of Information Technology: Toward A Unified View**', MIS Quarterly, Vol. 27, No. 3, Pp. 425-481.
 - 36. Venkatesh, V, Davis, F.D, (2000), *A Theoretical Extension Of The Technology Acceptane Model, Four Longitudinal Field Studies: Management Science*, VOL 46, PP, 186-204.
 - 37. Wills, Matthew J., Omar F. El-Gayar, Dorine Bennett, (2008), "**Examining Healthcare Professionals' Acceptance Of Electronic Medical Records Using UTAUT**", Issues In Information Systems, VOL IX, No. 2, 396-401.
 - 38. Yi, Mun Y., Joyce D. Jackson, Jae S. Park, Janice C. Probst(2006), *Understanding Information Technology Acceptance By Individual Professionals: Toward An Integrative View*, Information & Management 43,Pp. 350–363.